

Functiegroep	Sales, Administratie
Regio	Vlaams-Brabant
Sector	Heffen en hijsen
Opleidingsniveau	Bachelor
Werkervaring	Ervaring
Type contract	Vast
Werkregime	Voltijds of deeltijds (4/5)

Internal Sales Advisor

Lifting & handling

Functieomschrijving

Je hebt dagelijks contact met klanten via telefoon, balie, e-mail, enz.

Je bent verantwoordelijk voor het volledige offerteproces: het identificeren van de noden van de klant, het ontwikkelen van een geschikte oplossing op basis van een brede waaier aan producten en het opstellen van de bijbehorende offerte. Offertes worden commercieel besproken met de klant en nauwgezet opgevolgd, zodat de offerte kan worden omgezet in een bestelling.

Je bent in staat om technisch basisadvies te geven en/of aanvullend technisch advies in te winnen bij je gespecialiseerde collega's.

Je beheert en ontwikkelt onze klantenportefeuille en bouwt duurzame relaties op.

Je werkt nauw samen met de Account Managers, de verkoopadministratie en diverse collega's op andere locaties.

Profiel

Je hebt een bachelordiploma of gelijkwaardige ervaring.

Je hebt een eerste ervaring in de industriële sector als verkoopadviseur.

Je bent commercieel dynamisch, klantgericht en communicatief vaardig.

Je bent nauwkeurig en georganiseerd.

Je hebt kennis van en/of interesse in technische producten en industrie.

Je bent bereid om je kennis voortdurend bij te schaven door deel te nemen aan productopleidingen.

Je begrijpt de realiteit van KMO's, zowel op het vlak van productieprocessen als verkoop.

Je kunt gemakkelijk in teamverband werken, met werknemers en arbeiders.

Je hebt een goede kennis van het Frans en het Nederlands. Kennis van het Engels is wenselijk. Duits is een extra troef zijn.

Contract

- Vaste job
- Voltijds of deeltijds (4/5)
- Onmiddellijke aanwerving (of te bepalen)
- Arbeidsovereenkomst voor onbepaalde duur, met marktconforme beloning plus secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een gevarieerde functie waarin je een essentiële bijdrage levert aan de goede werking van de organisatie, in een bedrijf dat gestaag groeit in een bloeiende sector.
- Een aangename, dynamische en professionele familiale omgeving met uitstekende vooruitzichten.
- Zelfstandigheid en persoonlijke ontwikkeling in een geweldig team.

Plaats tewerkstelling

Sint-Pieters-Leeuw, vlakbij Ikea Anderlecht, bereikbaar met het openbaar vervoer. Er zijn plannen voor een nieuw gebouw in hetzelfde geografische gebied.

Nog wat extra informatie over ons?

We verkopen en produceren al meer dan 55 jaar heftoebehoren en in de loop der jaren zijn we uitgegroeid tot een van de marktleiders.

Dankzij haar ervaring en knowhow heeft Industrial Lifting een solide reputatie opgebouwd als specialist in de hef- en hijssector, met kwaliteit en veiligheid als topprioriteiten.

Industrial Lifting is ook exclusief verdeler voor een aantal toonaangevende merken.

Ons doel is om bedrijven te helpen bij het maken van de beste keuze, gebaseerd op oplossingsgerichte communicatie.

Industrial Lifting maakt deel uit van een groep van 3 familiebedrijven gevestigd in België en Luxemburg, die al meer dan 100 jaar een gestage en actieve groei kent.

Interesse?

Bel ons of mail ons!

T 04/228.85.36 – murielle.grandjean@lemmens-cables.be

Contact: Murielle Grandjean

Groupe de fonctions	Vente, Administration
Région	Brabant-Flamand
Secteur	Levage
Niveau d'étude	Bachelor ou expérience équivalente
Niveau d'expérience	Expérimenté
Type de contrat	CDI
Régime de travail	Temps plein ou partiel (4/5)

Internal Sales Advisor

Lifting & handling

Description de la fonction

Vous êtes en contact quotidien avec les clients par le biais du téléphone, du comptoir, des mails, ... Vous êtes responsable de l'ensemble du processus des offres de prix : identification des besoins du client, élaboration d'une solution adaptée sur la base d'une gamme de produits étendue et préparation de l'offre correspondante. Les offres sont défendues commercialement avec le client et font l'objet d'un suivi minutieux, ce qui permet de transformer l'offre en commande.

Vous êtes en mesure de fournir des conseils techniques de base et/ou d'obtenir des conseils techniques supplémentaires auprès de vos collègues spécialistes.

Vous gérez et développez notre portefeuille clients et établissez des relations durables.

Vous travaillez en étroite collaboration avec les Account Managers, l'administration des ventes mais également les différents collègues des autres sites.

Profil

Vous êtes titulaire d'un diplôme de bachelor (orientation commerciale) ou expérience équivalente.

Vous avez une première expérience dans le domaine industriel en tant que Sales advisor.

Vous êtes faites preuve d'un dynamisme commercial, centrée sur le client avec une bonne communication.

Vous êtes précis, organisé.

Vous avez des connaissances et/ou un attrait pour les produits techniques et le milieu industriel.

Vous êtes prêt à enrichir continuellement vos connaissances en participant à des formations sur les produits.

Vous comprenez les réalités des PME, tant au niveau des process de production qu'au niveau commercial.

Vous pouvez facilement travailler en équipe, avec des employés et des ouvriers.

Vous avez une bonne connaissance de la langue française et du néerlandais. Connaissance de l'anglais souhaité. L'allemand étant un atout supplémentaire.

Offre

- Emploi stable
- Temps plein ou partiel (4/5)
- Entrée en fonction immédiate (ou à déterminer)
- CDI, avec une rémunération conforme au marché complétée d'avantages extralégaux
- Une fonction variée où vous contribuez de manière essentielle à la bonne marche de l'organisation, une société en croissance régulière dans un secteur porteur.
- Un environnement familial agréable, dynamique et professionnel avec de belles perspectives.
- Indépendance, épanouissement personnel au sein d'une chouette équipe.

Lieu de travail

Leeuw-Saint-Pierre, à proximité de l'Ikea d'Anderlecht, accessible en transports en commun. Le projet d'un nouveau bâtiment est en cours dans le même secteur géographique.

Quelques mots sur nous

Depuis plus de 55 ans, nous vendons et fabriquons des accessoires de levage et sommes au fil des ans devenus l'un des leaders sur le marché.

Fort de son expérience et de son savoir-faire, Industrial Lifting a acquis une solide réputation de spécialiste en matériel de levage, plaçant la qualité et la sécurité au rang de ses priorités.

Industrial Lifting est en outre distributeur exclusif de plusieurs marques de premier plan.

Notre objectif est d'aider les entreprises à faire le meilleur choix, sur la base d'une communication orientée vers la recherche de solutions.

Industrial Lifting fait partie d'un groupe de 3 sociétés familiales implantées en Belgique et au Luxembourg en croissance régulière et active depuis plus de 100 ans.

Intéressé(e) ?

Contactez-nous par e-mail ou par téléphone !

T 04/228.85.36 – murielle.grandjean@lemmens-cables.be

Contact : Murielle Grandjean